

## 1 M&Aの仲介・FA等を実行支援する組織

「事業承継・引継ぎ研究会」（事業部扱い）がM&Aの仲介・FA等の実行支援します。  
 専門家が、事業面・法務面・会計・税務面等盤石な体制で依頼者の期待に沿うM&A仲介・FAを実行します。

<体制図>

	氏名	主要資格	主要業務
研究会（事業部） 主幹	高橋 布明	中小企業診断士	M&Aの仲介・FA等の事業全般 M&A/FA推進統括責任者
	遠山 純夫	中小企業診断士	M&Aの仲介・FA等の事業全般 M&A M&A/FA事業計画全般責任者
	渡邊 勝次	中小企業診断士、行政書士	M&Aの仲介・FA等の事業全般 法務関連業務 M&A・FAマッチング推進担当
	杉本 拓也	弁護士、中小企業診断士	法務関連業務全般 法務デューデリ担当
	西 秀幸	公認会計士、税理士、 中小企業診断士	会計関連業務全般 会計デューデリ担当

## 2. M&A仲介・FA支援業務の内容

M&Aは双方代理となる場合、利益相反の恐れがあることから、助言・支援にあたっては、成約を急ぐあまり一方に不利にならないように信義則に則り、M&A仲介・支援業務を履行します。売り手・買い手双方に助言を行うことから利益相反の問題が内在するので、助言・支援にあたっては慎重を期して行います。  
 スキームの策定、対象会社の選定（紹介）、交渉、企業価値の算定、買収価格の提案、契約等幅広い内容について助言・支援を行います。

### 2-1 M&A仲介・FA支援業務の一般的な流れ

承継者（譲受側）	被承継者（譲渡側）
ノンネームシートでの打診	個別相談
アドバイザー契約締結	アドバイザー契約締結
秘密保持契約の締結	秘密保持契約の締結
事業概要書の検討	案件化（事業概要書作成）
個別資料の検討	持込先の選定

トップ面談・施設見学
対価等の条件調整・意向表明の提示
基本合意契約書の締結
デューデリジェンス
最終条件の交渉
最終契約の締結・資金決済・物品の引き渡し
従業員・取引先への開示

### 2-2 M&A仲介・FA支援業務の支援はプロジェクト形式で行います。

各案件のプロジェクトごとに責任者となるリーダーを決めて、リーダーの指示のもとM&A仲介・FA支援フェーズごとの各業務を行います。